

Trainee Projektierung / Vertrieb (d/m/w) am Standort Hofgeismar

Tradition und Innovation

Seit 1919 ist die AKG Gruppe ein Spezialist auf dem Gebiet der Wärmeübertragung. Mit derzeit mehr als 2.500 Mitarbeitern an 12 Standorten in Europa, Amerika und Asien entwickelt und produziert das Unternehmen hochwertige Komponenten und Systeme für eine Vielzahl von Anwendungsbereichen und Branchen.

Am Stammsitz der AKG Gruppe in Hofgeismar befinden sich neben zwei Produktionsgesellschaften auch die Firmenzentrale mit Geschäftsleitung, der Bereich Forschung und Entwicklung sowie eine Vertriebsgesellschaft für europäische und globale Kunden.

Perspektive und Ablauf

Das zweijährige Traineeprogramm verbindet eine breitgefächerte, abteilungsübergreifende Ausbildung mit der Möglichkeit, Knowhow und Praxis im Bereich Projektierung (Entwicklung und Vertrieb von Wärmeübertragern) zu erwerben.

Es gliedert sich in 3 Abschnitte:

1. Überblick (ca. 4 Wochen):
Ihr Mentor, der Sie während der gesamten Traineezeit begleitet, sowie ausgewählte Führungskräfte und Spezialisten der AKG am Standort Hofgeismar geben Ihnen einen ersten Überblick über die Ziele, Organisation, Prozesse und Zusammenhänge der einzelnen Bereiche.
Durch das Einholen von Informationen und deren strukturierter Aufarbeitung tragen Sie selbst zu einem fundierten Überblick über Ihr zukünftiges Arbeitsumfeld bei.
2. Bereichsübergreifende Einarbeitung (ca. 12 Monate):
Unter Berücksichtigung Ihrer bereits vorhandenen Qualifikationen und des voraussichtlichen späteren Einsatzgebietes lernen Sie verschiedene Abteilungen durch mehrtägige oder -wöchige Einsätze kennen. Die Abteilungen
 - Forschung
 - Projektierung
 - Einkauf
 - Produktentwicklung und Innovation/Neue Produkte
 - Produktion
 - SCM
 - Konstruktion

gehören dabei zum Standardrepertoire.

Parallel übernehmen Sie erste Aufgaben und Projekte innerhalb Ihres voraussichtlichen späteren Schwerpunktgebietes.

Neben den notwendigen Fachkenntnissen für die effiziente Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen bauen Sie in dieser Zeit Ihr persönliches Netzwerk im Unternehmen auf.

3. Schwerpunktgebiet:

In dieser Phase konzentrieren Sie sich auf die Vertiefung Ihrer Kenntnisse im Bereich Produktentwicklung und Kundenmanagement und übernehmen Verantwortung für Ihre eigenen Kunden und/oder Projekte.

Parallel werden Sie im Umgang mit den bei AKG eingesetzten Kernkompetenzen (AKG Selling Process, AKG Projektmanagement, Berechnungssoftware u.a.m.) geschult.

Unter Berücksichtigung Ihrer Qualifikationen und aktueller Projekte planen wir des Weiteren einen mehrwöchigen Einsatz in einem der ausländischen Unternehmen der AKG Gruppe.

Voraussetzungen

- Erfolgreicher Studienabschluss (Master, Diplom) im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik oder vergleichbar – bevorzugt mit dem Schwerpunkt Produktentwicklung
- Erste praktische Erfahrungen (z. B. durch Berufsausbildung, Praktika)
- Gute Englischkenntnisse, weitere von Vorteil
- Erste Auslandserfahrungen von Vorteil
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Kommunikationsstärke, Vertriebsaffinität, Problemlösungskompetenz

Eintrittstermin:

- Nach Verfügbarkeit

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an:

AKG Gruppe
Personalabteilung
Am Hohlen Weg 31
34369 Hofgeismar

Telefon: 0049 (0) 5671 883 - 0
E-Mail: bewerbungen@akg-gruppe.de

